



»Vi valde utifrån leverantör. Acando vet vad vi behöver och förstår våra problem och utmaningar.«

GETEs kunder får snabbt sina reservdelar

Snabb distribution ut till kunden och optimerad lagerhantering var avgörande när GETE Motordelar AB valde Microsoft Dynamics AX. Kombinerat med Acandos specialutvecklade ATS-funktioner (Acando Trade Solution) för branschen fick företaget ett system att växa i.

GETE Motordelar AB är en av Sveriges största importörer av originalreservdelar för person- och lastbilar. Snabb och effektiv service mot kunden ställer stora krav på lagerstyrning och orderhantering.

- Snabbt ordergenomflöde oavsett var ordern läggs
- Hög lageromsättningshastighet
- Automatiserat orderflöde
- Hög kompetens hos leverantören

Order kommer in flera vägar

GETE:s lösning bygger helt på Microsoft Dynamics AX kompletterat med ATS, Acandos branschanpassade funktioner för handels- och grossistföretag. Den viktiga orderhanteringen har till exempel lösts så att GETE kan ta in order i affärssystemet på flera olika sätt:

- Butiker, återförsäljare och verkstäder ligger online i affärssystemet
- Via hemsida/e-handel

- Via vanlig telefonsäljning
- Via fax

Som komplement till att ringa och faxa order kan GETEs kunder ställa en lagerfråga direkt i Axapta. Om varan finns i lager skapas automatiskt en order som går ut i GETEs plockflöde för omedelbar utleverans.

GETE:s erfarenheter

– Vi valde utifrån leverantören, vi visste att det skulle fungera, säger Per Treptow, IT-ansvarig på GETE Motordelar. Acando vet vad vi behöver och förstår våra problem och utmaningar.

Per Treptow är mycket nöjd med Acandos logistiklösning i Microsoft Dynamics AX:

– Allting fångas av systemet, allt finns i någon transaktion. Microsoft Dynamics AX har en bra och rejäl databas, det känns som om vi kommer att klara allt informationsuttag i framtiden.



MER INFORMATION

Acando
Tel: 0771-501 000
Mail: info@acando.com
Web: www.acando.se

Acando är ett konsultföretag som tillsammans med sina kunder identifierar och genomför bestående verksamhetsförbättringar genom informationsteknik. Acando erbjuder balans mellan hög kundnytta, kort projekttid och låg total kostnad. Acando omsätter på årsbasis cirka 1,5 miljarder kronor och har cirka 1000 medarbetare i fem länder i Europa. Bolaget är noterat på NASDAQ OMX Nordic. Företagskulturen baseras på kärnvärdena: **Laganda, Passion och Resultatskapande.** www.acando.se